

## Media Solutions söker säljare inom Digital Signage

Vill du bli en del av ett av de snabbast växande företagen inom fjärrstyrd media? Med våra egenutvecklade produkter och tjänster tillhör vi de marknadsledande i Sverige. Vi är ett ekonomiskt stabilt och lönsamt företag, som ingår i en större koncern.

Vi kan erbjuda dig en arbetsplats med stimulerande arbetsuppgifter där dina åsikter värderas högt, och du har goda chanser att avancera. Din position ger dig delaktighet i företagets utveckling.

### Arbetsbeskrivning

Din huvuduppgift blir att, med ett utarbetat koncept, strategiskt bearbeta bank- och mäklarbranschen. Du kommer att utgå ifrån försäljningskontoret i centrala Stockholm och bearbeta utvalda kunder på lokal- såväl som på central ledningsnivå. Du bearbetar marknaden och relationsskapar, gör behovsanalyser, ger råd i funktionalitet, kundnytta och lösningar. Tjänsten ställer höga krav på självständigt och målmedvetet arbete, och du arbetar resultatbaserat med egen försäljningsbudget. Företaget verkar på en expansiv marknad. Tjänsten innebär mycket stimulerande och variationsrika arbetsuppgifter med goda förtjänstmöjligheter.

### Vem är du?

Du är en allmänbildad person och har minst gymnasial utbildning. Du har arbetat i några år med försäljning, gärna i tjänste- eller konsultativ form. Har du tidigare sålt mot marknadsavdelningar är det meriterande. Du hanterar engelska i tal och skrift. Du har körkort. Du har ett starkt driv och brinner för att skapa affärer. Du ser möjligheter, är orädd och vågar tänka i nya banor.

### Kontaktperson

Du söker tjänsten via registrerad CV och länken på [www.manpower.se](http://www.manpower.se) eller via e-post: [sri@manpower.se](mailto:sri@manpower.se)

För mer information är du välkommen att kontakta rekryteringskonsult Sanna Riesten, via telefon 021-151209 alt 070-3774420. Urval sker löpande så ansök gärna så snart som möjligt på tjänsten. Tjänsten kan komma att tillsättas innan ansökningstidens slut.