

## Key Account Manager sökes

2007-03-22

Media Solutions växer och söker nu en Key Account Manager till försäljningskontoret i Göteborg.

### Media Solutions

Media Solutions är en helhetsleverantör inom digital signage. Vi kan både innehåll och teknik. Och vi brinner för möjligheterna med fjärrstyrda mediakanaler. Vi arbetar med hela kedjan &ndash; allt från det som ska visas på dina skärmar till att leverera den utrustning du behöver och sköta driften. Du väljer själv hur mycket du vill ha hjälp med.

### Vad är digital signage?

Vissa kallar det digital skyltning, butiks-tv eller digital informationskanal. För oss är digital signage fjärrstyrda mediakanaler där du själv bestämmer innehåll och budskap.

Media Solutions ingår i AB Arvid Svensson som är en stor koncern som varit etablerade i mer än ett sekel. Läs mer om företaget på [www.mediasolutions.se](http://www.mediasolutions.se) och [www.arvidsvensson.se](http://www.arvidsvensson.se)

Vill du arbeta med spännande och intressanta arbetsuppgifter i ett företag under stark tillväxt?

Media Solutions växer och söker nu en Key Account Manager till försäljningskontoret i Göteborg.

### Arbetsbeskrivning

Företaget växer kraftigt och du kommer att vara med om att utveckla företagets marknadsandelar. Som KAM på Media Solutions arbetar du främst med att bearbeta strategiskt utvalda kunder på central lednings nivå, både i Väst Sverige och i Norge. Du öppnar dörrar, bearbetar och relationsskapar, gör behovsanalys, ger råd i funktionalitet, kundnytta och lösningar. Tjänsten ställer höga krav på självständigt och målmedvetet arbete och du arbetar resultatbaserat med egen försäljningsbudget. Företaget verkar på en växande marknad och tjänsten innebär en mycket stimulerande och lönsam utmaning för dig som KAM.

### Vem är du?

Du är en bred allmänbildad person och har minst gymnasial utbildning. Du har arbetat i flera år med försäljning gärna som i form av tjänste- eller konsultativ försäljning. Du har tidigare erfarenhet ifrån stora förhandlingar på centralnivå, även på engelska. Har tidigare sålt mot marknadsavdelningar eller reklambyråer är det meriterande. Du älskar att göra affärer på hög nivå och hanterar engelska i tal och skrift. Du har körkort.

Du har ett starkt driv och tycker att det är kul att göra affärer. Du ser möjligheter, är orädd och vågar tänka i nya banor. Du kan arbeta självständigt och fatta beslut

## Kontaktperson

Du söker tjänsten via registrerad CV och länken på [www.manpower.se](http://www.manpower.se) eller via e-post: [sri@manpower.se](mailto:sri@manpower.se) För mer information är du välkommen att kontakta rekryteringskonsult Sanna Riesten, via telefon 070-3774420. Urval sker löpande så ansök gärna så snart som möjligt på tjänsten. Tjänsten kan komma att tillsättas innan ansökningstidens slut.